



20.02.2014

Dalszy rozwój na solidnych podstawach

Rok 2013 w spółce Grupa Azoty KOLTAR służył umacnianiu zdobytej pozycji i dalszemu rozszerzaniu kompetencji.

We wszystkich trzech filarach swojej działalności: obsługa bocznic, remonty taboru kolejowego i przewozów licencjonowanych spółka poczyniła kolejne kroki na drodze wzrostu konkurencyjności.

Rozszerzanie i umacnianie oferty i pozycji spółki następuje nieustannie zarówno w zakresie usług zewnętrznych, jak i organizacji wewnętrznej, o czym najlepiej świadczą realizowane przez nią cele i założenia. Rok 2013 był dla Grupy Azoty KOLTAR bardzo intensywny i udany, jeśli przyjrzeć się osiągniętych przez nią rezultatów w poszczególnych obszarach.

Wzrost masy przewozowej i liczby zorganizowanych przewozów Zdobyte doświadczenie pozwalają na dalszy rozwój organizacji przewozów licencjonowanych. Z roku na rok rośnie zasięg obsługiwanej infrastruktury, jak i ilość przewiezionych towarów. W ubiegłym roku uruchomiliśmy ponad 1300 pociągów, które po torach PKP PLK SA przejechały ponad 160 tys. pociągokilometrów. **Dbłość o powierzony majątek** Jako odpowiedzialny gospodarz infrastruktury bocznic kolejowych Grupa Azoty KOLTAR wykonała kompleksowe naprawy nawierzchni torowej i rozjazdów, potrzebnych do bezpiecznego i sprawnego prowadzenia ruchu na bocznicach kolejowych. Jednocześnie firma ciągle dba o bezpieczeństwo transportu kolejowego. **Poszerzony wachlarz usług remontowych** Wysoki poziom świadczonych specjalistycznych usług remontowych umożliwia – oprócz utrzymywania w dobrej kondycji technicznej własnego taboru – oferowanie ich także firmom zewnętrznym. Przeprowadzana modernizacja śrutowni zwiększająca jej przepustowość oraz wprowadzenie usług rewizji i reprofiliacji zestawów kołowych pozwalają oferować kompleksowy zakres zarówno napraw bieżących, jak i rewizyjnych wagonów towarowych. **Kolejne certyfikaty i wdrożenia** Do długiej listy posiadanych przez spółkę uprawnień i wyróżnień w 2013 r. dołączył kolejny: „Certyfikat AEO S Upoważniony Przedsiębiorca na poziomie bezpieczeństwa i ochrona” – przyznawany przez organy celne wiarygodnym, wypłacalnym i rzetelnym przedsiębiorcom, którzy przestrzegają przepisów i wymogów celnych oraz gwarantują bezpieczeństwo i ochronę obsługiwanej infrastruktury. Jak każdy certyfikat wymagał spełnienia wielu warunków i potwierdzenia sprawności ich organizacji w praktyce. Poprawie sprawności organizacji służą także dalsze wdrożenia modułów informatycznych zintegrowanych z SAP, takich jak np. elektroniczny obieg dokumentów czy moduł obsługi kadry, płace, delegacje. W minionym roku Grupa Azoty KOLTAR po raz czwarty została wyróżniona statuetką „Gazela Biznesu”, przyznawaną przez dziennik „Puls Biznesu” najdynamiczniej rozwijającym się firmom. **Dobre tradycje** Nadal bezpieczeństwo przede wszystkim. Co roku Grupa Azoty KOLTAR organizuje spotkanie z swoimi kontrahentami pod hasłem „Przewozy materiałów niebezpiecznych kolejną” w celu przekazania nowym i zaktualizowania stałym współpracownikom najnowszych przepisów i osiągnięć związanych z zasadami bezpiecznego transportu. W roku 2013 odbyło się 10. jubileuszowe spotkanie – udane jak zawsze. Znajomość teorii spółka z powodzeniem przekłada na praktykę, czego dowodem jest chociażby zamontowany

w lokomotywach system monitoringu, mający na celu poprawę bezpieczeństwa.

Reasumując, w 2013 r. Grupa Azoty KOLTAR postawiła przed sobą wiele celów do zrealizowania m.in. wzrost wartości przedsiębiorstwa, rozwój skali działalności, utrzymanie i przejmowanie nowych gestii transportowych, rozszerzenie zakresu wykonywania remontów taboru kolejowego. Wszystkie te cele miały swoje źródło w efektywnie zrealizowanej strategii lat ubiegłych. W minionym roku zostały wykonane na zakładanym poziomie i będą konsekwentnie rozwijane w kolejnych latach, jako założenie organicznego rozwoju popartego wzrostem konkurencyjności świadczonych usług. Zaletą wykonywanych przez spółkę usług jest ich elastyczność umożliwiająca zaoferowanie zarówno kompleksowej usługi, jak i dopasowania wyłącznie jej brakującego fragmentu do zorganizowanego już procesu u klienta. Oceniając ubiegły rok można stwierdzić, że był on udany dla spółki. Pozostaje mieć nadzieję, że obecny okaże się równie dobry oraz że pozwoli nadal skutecznie umacniać jej pozycję w kraju i w regionie.